

**Persönlich und emotional - sachlich und kompetent - gemeinsam und engagiert**

Seit 1988 bieten wir unseren Kunden Kommunikation mit Mehrwert, denn Kommunikation ist ein entscheidender Erfolgsfaktor und Wettbewerbsvorteil. Da wir derzeit überdurchschnittlich schnell wachsen und unsere Standorte weiter ausbauen, suchen wir an unseren Niederlassungen Deggendorf und Nürnberg nach Verstärkung für unser Team.

Wir suchen Sie:

**Key Account Manager für den Vertrieb im Außendienst**

**Ihre Aufgaben:**

- Neukundengewinnung und Bestandskundenbetreuung
- Ausbau und Stärkung der Kundenbeziehungen innerhalb Ihre Vertriebsgebietes
- Aktiver Vertrieb unserer Lösungen, von der Akquise bis zum Auftragsabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Consulting, Service Management und Vertriebsinnendienst
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die von Ihnen betreuten Kunden

**Ihr Profil:**

- Kommunikationsgeschick, Durchsetzungsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Überzeugungskraft auf Augenhöhe mit Entscheidern, Inhabern und Geschäftsführern
- Freude an der persönlichen Beratung und Akquirierung neuer Geschäftskunden (Systemvertrieb) und am leistungsorientierten Verkauf
- Erfahrungen im Vertrieb von Kommunikationslösungen vorzugsweise von Avaya oder Unify
- Technische Expertise in den Bereichen Telefonie, Netzwerk und IT

**Das spricht für uns:**

- eine offene Arbeitsatmosphäre, geprägt von Kollegialität und flachen Hierarchien
- einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- regelmäßige Schulungen und Qualifizierungsmöglichkeiten

**Interessiert?**

Dann bewerben Sie sich jetzt gleich!

Schicken Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: [bewerbung@ptc.de](mailto:bewerbung@ptc.de)

Ihr persönlicher Ansprechpartner ist **Frau Anita Kick - Tel.: 08153-997-714**